

## Der Job

Die Stuttgarter arbeitet mit unabhängigen Maklern und Mehrfachagenten zusammen. Dementsprechend sind eine starke Serviceorientierung und kompetente Betreuung unserer Geschäftspartner für den Erfolg des Unternehmens von besonderer Bedeutung. Mit der außendienstorientierten Ausbildung zur/zum Kauffrau/-mann für Versicherungen und Finanzen, Fachrichtung Versicherung bietet sich Ihnen eine hervorragende Basis für den Einstieg im Außendienst der Stuttgarter.

## Voraussetzung

Mittlere Reife

## Ausbildungsinhalte

Neben den Kernqualifikationen rund um das Versicherungswesen stehen hier alle vertriebsspezifischen Themen im Mittelpunkt. Sie lernen nicht nur die Versicherungs- und Finanzprodukte, die Kundenberatung und das Bestandskundenmanagement kennen, sondern können in den Wahlbereichen zugleich erfahren, wie diese Produkte der privaten und betrieblichen Altersvorsorge letztlich vertrieben werden. Ebenso lernen Sie, wie sich die Arbeit für die freien Makler und Versicherungsvermittler gestaltet.

Der Pflichtbereich und die Kernqualifikationen sind für die schriftliche Prüfung von Bedeutung, die Wahlbereiche „2 aus 5“ für den mündlichen Prüfungsteil. Die Wahlbereiche wählen Sie aus und stimmen diese mit uns ab.

## Pflichtbereich

- Schaden- und Leistungsmanagement

## Wahlbereiche 2 aus 5

- Agenturbetrieb
- Kundengewinnung und Kundenbindung
- Vertrieb von Produkten der betrieblichen Altersvorsorge
- Risikomanagement
- Marketing

## Ergänzender betrieblicher Unterricht

Der Unterrichtsstoff, den Sie an der Berufsschule lernen, wird durch einen wöchentlichen Hausunterricht in den Räumlichkeiten der Stuttgarter vertieft. Das Besondere dabei: Ein erfahrener Pädagoge der Berufsschule betreut Sie und bietet Ihnen darüber hinaus Unterstützung bei der Vorbereitung auf Klassenarbeiten und Prüfungen.

**Weitere Details finden Sie auf unserer Website**

**[www.stuttgarter.de/ausbildung](http://www.stuttgarter.de/ausbildung)**

## Ein Erfahrungsbericht

Im Außendienst wollte ich schon immer arbeiten. Ich bin jetzt im zweiten Jahr meiner Ausbildung bei der Stuttgarter. Nach Pflichtbereich und Kernqualifikationen habe ich mich im Wahlbereich für den Agenturbetrieb und den Bereich Kundengewinnung und Kundenbindung entschieden. Ich freue mich schon auf die weitere Ausbildung in einer der Filialdirektionen. Dort werde ich die direkte Arbeit für die Makler und freien Versicherungsvermittler kennen lernen. Das wird bestimmt spannend, direkt vor Ort mit den Maklern zu arbeiten.

Laura, 19, 2. Lehrjahr